

Il successo è nelle nostre corde

In soli 8 mesi questo network ha raggiunto le 10 unità operative, diventando il primo *player* del settore dell'"edilizia acrobatica", grazie a un know-how consolidato e a un supporto completo agli affiliati.

Il primo contratto per un franchising point di **EdiliziAcrobatica** è stato firmato il 24 ottobre scorso, a conti fatti appena 8 mesi fa. Si trova a Biella e a dirigerlo è Maurizio Aiminio, giovane imprenditore del territorio che ha raccolto la sfida di portare in un territorio nuovo il know-how e le competenze dell'azienda fondata da Riccardo Iovino.

Da allora a oggi sono stati altri 9 gli imprenditori che hanno scelto di aprire un franchisee acrobatico nelle loro città e, attualmente, punti di EdiliziAcrobatica si trovano a: Cuneo, Varese, Sanremo, Bologna, Rimini, Sesto Fiorentino, Cagliari, Roma (quartiere Prati) e Salerno. A questi si aggiungono le 9 sedi dirette di EdiliziAcrobatica: Genova, Torino, Milano, Firenze, Viareggio, Roma (3 sedi) e Palermo.

Diciannove punti nei quali vengono erogati i servizi di un'azienda capace di innovare continuamente il proprio modello di business per offrire servizi sempre più qualificati e rispondenti alle esigenze del mercato. A scegliere di entrare a far parte della famiglia Acrobatica, dunque, sono stati uomini e donne provenienti da diversi settori, non necessariamente dall'edilizia. Questo perché la filosofia che sottende al successo di EdiliziAcrobatica (che solo nel 2015 ha aumentato il venduto del 75% sull'esercizio precedente e ha raggiunto 200 collaboratori) è tale per cui nessuno, sia dipendente, collaboratore o, appunto, imprenditore di un franchising point viene lasciato da solo ad affrontare le sfide del quotidiano.

I NUMERI

+75%
Il venduto

+65%
I clienti

+65%
I dipendenti



Il layout del Point EdiliziAcrobatica.



I vantaggi

Oltre al know-how, alle competenze e alle strategie che hanno portato EdiliziAcrobatica a essere la prima azienda italiana nel suo settore, a coloro che scelgono di aprire un franchisee acrobatico viene offerto un percorso formativo che, in un programma mirato e calibrato sul singolo, è capace di portarlo a sviluppare abilità e competenze fondamentali per replicare, quando non migliorare, il successo della casa madre.

Tra coloro che hanno scelto EdiliziAcrobatica vi sono giovani imprenditori come il cagliaritano Marco Businco: «Fin dai primi incontri con il management di EdiliziAcrobatica - racconta - ho deciso che avrei portato questa realtà sul mio territorio e sono davvero convinto che EdiliziAcrobatica possa davvero fare la differenza qui a Cagliari come in tutta la Sardegna. Abbiamo già ricevuto moltissime richieste e già nei prossimi mesi conto di assumere». E ancora una donna, Daniela Liberatore, che ha deciso di abbandonare il tanto agognato "posto fisso" per affermarsi in un settore - quello edile - spesso declinato prevalentemente al maschile. Nei soli primi 4 mesi dall'avvio del suo point a Roma Prati, Daniela ha venduto servizi per 90mila euro.

L'offerta che in così poco tempo ha interessato tanti imprenditori è articolata in diversi punti:

- Zona in esclusiva.
- Servizi amministrativi, finanziari e di controllo.
- Consulenza tecnica e commerciale diretta.
- Percorsi formativi personalizzati.
- Cessione di una squadra della casa madre per l'esecuzione delle commesse nei primi mesi di attività, fino al raggiungimento dell'autonomia.
- Servizio di screening, selezione, formazione e introduzione al ruolo, entro il primo anno di attività, di quattro squadre operative formate, atte a consegnare ogni tipo di commessa nel proprio territorio e in piena autonomia.

- Affiancamenti con cadenza bimestrale di formatori della casa madre, al fine di ottimizzare i servizi consegnati e l'efficienza delle attività commerciali, con l'obiettivo primario di garantire i risultati.

➢ Facilitazioni sui servizi.

➢ Licenza d'uso del software gestionale.

➢ Licenza d'uso del marchio.

➢ Concept ideato da Arcabi Associates.

➢ Linee guida e accordi commerciali esclusivi per l'allestimento e avvio del Point.

➢ Premi di fine anno sulla base dei risultati.

A fronte di questa offerta ciò che serve per entrare a far parte del mondo di EdiliziAcrobatica è:

- Location commerciale piano strada, in zona a elevata visibilità in un capoluogo di provincia a partire da 25 mq.
- Un investimento contenuto, anche ripartito in 1 anno, con possibilità di supporto per *equity* e linee di credito.
- Costituzione di una Società a Responsabilità Limitata
- Royalty annuali, scontabili a fine anno al raggiungimento di target quantitativi.

EDILIZIACROBATICAC
Le soluzioni italiane dall'alto

i EdiliziAcrobatica
Numero Verde 800 300833
www.ediliziacrobatika.com
v.stumpo@ediliziacrobatika.com